

Für Start-up-Unternehmen der Informations- und Kommunikationsbranche!

JETZT MARKTPLATZ USA EROBERN!

Für 3 Monate ins Silicon Valley!

www.germanaccelerator.com

Jetzt bewerben!



Gefördert durch:





Der German Silicon Valley Accelerator (GSVA) unterstützt deutsche Start-ups aus der Informations- und Kommunikationsbranche, für jeweils drei Monate den US-Markt und dortige Wachstumschancen zu erkunden.

Pro Quartal haben jeweils bis zu vier Unternehmen die Chance, am GSVA-Programm teilzunehmen und ein Standbein im kalifornischen Silicon Valley aufzubauen. Bei entsprechenden Erfolgs- und Marktchancen besteht zudem die Möglichkeit einer Verlängerung des Aufenthalts.



VORTEILE DES PROGRAMMS

- Kennenlernen des US-Geschäftsumfeldes im Silicon Valley
- Anforderungen und Rahmenbedingungen des US-Marktes verstehen und umsetzen
- Erzielen von Marktfeedback bei potenziellen Testkunden im US-Markt
- Überprüfung und Anpassung des Business Plans
- Verstehen des US-amerikanischen Fundraising-Prozesses
- Erfolgreiches Networking und Pitching
- Benchmarking des Managementteams



VISION & MISSION

Der German Silicon Valley Accelerator soll ausgewählten deutschen Start-ups den Einstieg in den US-Markt und/oder den Kontakt zu im US-Markt erfolgreichen Unternehmen ermöglichen, ohne Deutschland als Hauptstandort aufzugeben. Die Jungunternehmen sollen unter Einbindung lokaler Experten fokussiert Business Development, Marketing und Sales im größten Technologiemarkt der Welt betreiben können.

Der GSVA als Accelerator im Silicon Valley schafft optimale Bedingungen für deutsche Start-ups und bietet gute Voraussetzungen durch die exzellente Infrastruktur und ein sehr gut ausgebautes Netzwerk vor Ort. Das GSVA-Programm richtet sich deutschlandweit an Start-ups aus der Informations- und Kommunikationsbranche (IKT).

ZUGANGSVORAUSSETZUNGEN

- Start-ups mit Geschäftstätigkeit im Bereich der Informations- und Kommunikationstechnologie
- Start-ups, die in Deutschland gegründet wurden und typischerweise jünger als 3 Jahre alt sind
- Start-ups mit hohem Wachstumspotenzial und internationalen Expansionscharakter mit Fokus USA

Detaillierte Informationen und Bewerbung unter www.germanaccelerator.com

LEISTUNGEN

Kick-Off-Workshop: Ein 3-tägiger Workshop führt in die neue Arbeitsumgebung des Silicon Valley ein.

Bereitstellung von Büroräumen: Vernetzte Büro- und Konferenzräume sowie eine moderne IT-Ausstattung schaffen eine produktive Arbeitsumgebung.

Mentoring: Jedem GSVA-Start-up werden erfahrene Mentoren zugeordnet, die dem Team bei dem Markteintritt direkte Hilfestellung geben.

Coaching: GSVA-Experten vor Ort unterstützen die Zielerreichung zur Weiterentwicklung und Internationalisierung des Start-ups, Wert der Coachingleistungen bis zu USD 25.000.

Vermittlung von Teammitgliedern: Bei Bedarf werden Team-Matchings vor Ort durchgeführt.

Kontakte: Die Start-ups werden beim Zugang zu Testkunden, Kooperationspartnern, Multiplikatoren sowie zu potenziellen Finanzgebern im amerikanischen Markt unterstützt.

Networking-Veranstaltungen: Die GSVA-Start-ups haben Zugang zu Netzwerkveranstaltungen im Silicon Valley und zur Start-up Community, um Kontakte zu knüpfen und ihr Unternehmen zu präsentieren.

GSVA-Sprechstunden: Das GSVA-Expertenteam diskutiert mit den Start-ups in offenen Gesprächen alle Fragen rund um den Expansionsprozess.

Visa-Beantragung: Der GSVA unterstützt die Antragstellung eines US-Visums durch lokale Einwanderungsanwaltskanzleien. Das Programm deckt die Visa-Kosten von bis zu 1.200 USD pro Teilnehmer/ 2.400 USD pro Team ab.

Hinweis: Die Lebenshaltungskosten sowie An- und Abreise werden vom GSVA nicht übernommen.



BEWERBUNG

Weitere Informationen und Ihre Bewerbung bitte unter www.germanaccelerator.com

German Entrepreneurship GmbH Geschwister-Scholl-Platz 1 80539 München info.germany@germanaccelerator.com

German Silicon Valley Accelerator Inc. 440 N. Wolfe Rd. Sunnyvale, CA 94085 info@germanaccelerator.com

